

План розвитку Підприємства на 2017 рік

(Додаток № 5 до Протоколу Загальних зборів № 10-04/2017 від 10.04.2017 року)

Основна діяльність підприємства пов'язана з продажем та обслуговуванням автомобілів бренду Пежо, з 2007 року ПАТ КАТП Укрпродконтракт є офіційним дилером цієї марки. Станом на сьогодні у Підприємства підписаний дилерський договір з імпортером, компанією «Пежо Ситроен Україна».

На думку експертів у 2015 році продажі нових автомобілів дійшли свого мінімуму. В 2016 році ринок виріс на 38% і склав 70303 автомобілів. По оптимістичним прогнозам автомобільний ринок в 2017 році зросте ще на 20%. Факт 2016 -

На 2017 рік ПАТ КАТП Укрпродконтракт заплановано реалізувати 80 нових автомобілів, та 100 автомобілів з пробігом.

В планах 2017 року підвищити на 14% виробітку нормо годин по сервісу і вийти на 13624 н.г. На 26% збільшити реалізацію запасних частин і досягнути обороту 5 394 977 грн.

Ми продовжимо у 2017 році працювати над покращенням показників якості обслуговування, оскільки цей чинник важливий для збільшення потоку клієнтів, а також має суттєвий вплив на фінансові показники роботи підприємства і імпортера. Слід зазначити, що перевірка якості обслуговування клієнтів проводиться на регулярній основі за ініціативою імпортера, і наш автоцентр стабільно отримує високу оцінку, крім того, нашого технічного консультанта визнано одним з кращих в мережі Пежо України.

Як і в минулі роки, значну частину навантаження СТО ми плануємо формувати за рахунок плідної співпраці з лізинговим департаментом ТОВ Ілта.

Для залучення нових клієнтів на СТО та в автосалон ми значно збільшили рекламний бюджет компанії. В 2017 році він складає 399 000 гривень.

Ця сума включає витрати на зовнішню рекламу, рекламу в інтернеті, розміщення експозицій в торгових центрах.

Враховуючи ситуацію на автомобільному ринку України, у 2017 році планується паралельно з основною діяльністю проводити закупівлю в українських виробників і подальший експорт одного з видів сільськогосподарської продукції, а саме, соняшникової олії наливом та зернових загальним обсягом на суму близько 25,2 млн.грн. Для цього в нас є можливості і досвід компанії Ілта.

Голова Правління



Шрамко Ігор Леонідович